

Berlin, 7. Mai 2024

Praktikum im Vertrieb von Robotern

Die Generation Robots GmbH (www.generationrobots.com/de/) ist der deutsche Teil von NGX Robotics, einem der führenden europäischen Unternehmen im Robotikbereich. Unsere Muttergesellschaft befindet sich in Frankreich, unser deutscher Sitz in Berlin. Die Kernaktivitäten des Unternehmens umfassen:

- Onlinehandel über eine viersprachige Website
- Direktvertrieb von Robotik- und Elektronikartikeln
- Kundenspezifische Integrationslösungen mit Konzeption und Umsetzung in enger Zusammenarbeit mit den Kunden

Letzteres findet in unserer eigenen Entwicklungsabteilung GRLab (Frankreich) statt. Dieser Bereich unterstützt Roboterprojekte der verschiedensten Art, z.B. Sensorintegration, Hardware, Software, Mechatronik und Roboter-Prototyping.

Seit 2008 sind wir einer der zuverlässigsten Anbieter von Robotern und Elektronik in Europa. Unser aus Robotikexperten bestehendes Team hat sich durch seine technischen Fähigkeiten auf einem hohen Niveau im europäischen Markt etabliert. Der Hauptsitz der Gruppe befindet sich in Frankreich, der deutsche Standort in Berlin. Wir generieren einen großen Teil unseres Umsatzes in den Bereichen Forschung, Entwicklung, Bildung und Innovation mit Kunden auf der ganzen Welt.

Derzeit sind wir auf der Suche nach Studierenden, die Interesse an einem Praktikum in Vertrieb und technischer Kundenberatung haben. Im Anschluss ist eine weitere Beschäftigung als Nebenjob oder Volleinstieg möglich.

Inhalte:

- Flexible Einarbeitung in Deutschland und ggf. Frankreich
- Kennenlernen aller Abschnitte des Vertriebsprozesses
- Lösungsorientierte Beratung unserer Kunden im Verkaufsgebiet Deutschland und Österreich per E-Mail, Telefon und Videocall

Was wir uns wünschen:

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium im technischen oder wirtschaftlichen Bereich (auch ohne Abschluss können Sie natürlich gern Kontakt mit uns aufnehmen!)
- Kommunikationsstärke, Ehrgeiz, Überzeugungskraft und technisches Verständnis sowie Talent zur eigenständigen Organisation
- Idealerweise Branchen- bzw. Produktkenntnisse und Erfahrung im Vertrieb
- Technikaffinität und sicherer Umgang mit gängiger Software werden vorausgesetzt
- Sehr gute Englisch-, und gute Deutschkenntnisse; Französisch- und weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Die Auswahl der Tätigkeiten kann nach Absprache an die Schwerpunkte Ihres Studiengangs angepasst werden (und an Ihre Präferenzen).

- Dauer: ab 3 Monate, flexibel vereinbar, ebenso wie das Startdatum
- Vollzeittätigkeit
- Nach Vereinbarung

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie sich bewerben möchten oder Nachfragen haben, kontaktieren Sie uns gern!

Per E-Mail: service@generationrobots.com

Per Telefon: (030) 21 02 59 66

Ansprechpartner: Lennart Vulprecht